Apresentação dos Resultados 4T19 e 2019

19 de Março de 2020



INFORMAÇÕES E PROJEÇÕES



Algumas das afirmações aqui contidas se baseiam nas hipóteses e perspectivas atuais da administração da Companhia que poderiam ocasionar variações materiais entre os resultados, performance e eventos futuros. Os resultados reais, desempenho e eventos podem diferir significativamente daqueles expressos ou implicados por essas afirmações, como um resultado de diversos fatores, tais como condições gerais e econômicas no Brasil e outros países; níveis de taxa de juros e de câmbio, renegociações futuras ou prépagamento de obrigações ou créditos denominados em moeda estrangeira, mudanças em leis e regulamentos e fatores competitivos gerais (em base global, regional ou nacional).



AGENDA

Estratégia

Desempenho Operacional



Posição Financeira





ESTRATÉGIA | DESTAQUES DE 2019

Resultados atingidos

Aumento de capital: follow-on realizado em jul-19

- ✓ Capitalização líquida: R\$ 426 milhões
- ✓ Aproximadamente 50% dos recursos serão destinados para promover o crescimento das operações, incluindo a aquisição de terrenos, e o restante à melhoria da estrutura de capital

♦ Monetização de ativos

- ✓ Venda de terrenos não-estratégicos: R\$ 93 milhões
- ✓ Venda líquida de estoque pronto: R\$ 398 milhões

Redução do endividamento e do custo da dívida

- ✓ Redução do endividamento líquido: R\$ 556 milhões, passando a operar com caixa líquido de R\$ 31 milhões
- ✓ Custo médio da dívida de 9% a.a. em 31/12/19 (ou 8% a.a. em 28/02/20), uma redução de 3 p.p. em relação a 31/12/2018 ¹

♦ Foco comercial na Região Metropolitana de São Paulo

Lançamento de 4 projetos, somando VGV de R\$ 344 milhões, sendo R\$ 69 milhões parte TECNISA

¹ Considera CDI de 7,13% ao ano, TR de 0,00% ao ano e IPCA de 3,87% ao ano em 31 de dezembro de 2018 e CDI de 4,50% ao ano, TR de 0,00% ao ano e IPCA de 3,77% ao ano em 31 de dezembro de 2019 e 28 de fevereiro de 2020.

ESTRATÉGIA | AGENDA 2020

Principais Iniciativas para Acompanhamento

- Recompor o **Landbank** com perfil alinhado à estratégia:
 - ✓ Região Metropolitana de São Paulo
 - ✓ Bairros consolidados e com boa infraestrutura
 - ✓ Residenciais de 2 a 4 dormitórios
 - ✓ VGV de R\$ 60-140 milhões
- Aumentar volume de Lançamentos,
 mantendo uma relação de risco e retorno
 adequada
- Aprofundar redução do Custo da Dívida
- Dar continuidade na Alienação de Terrenos
 não Estratégicos

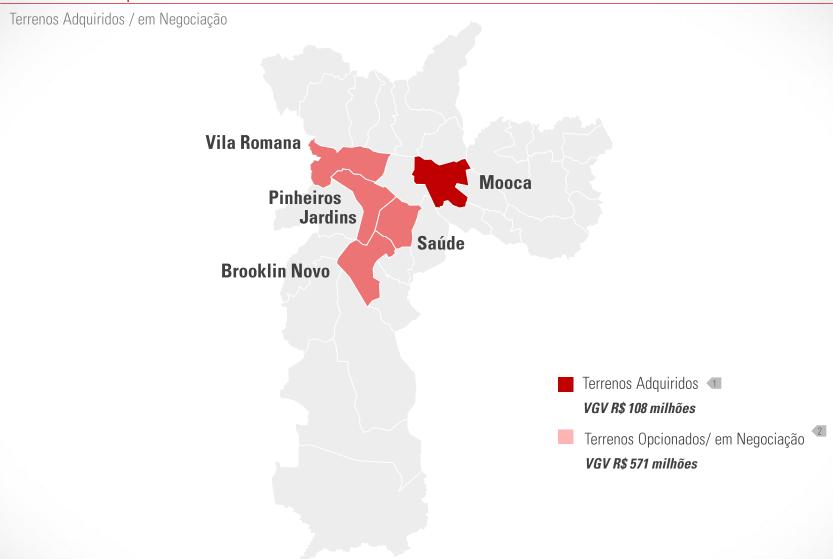


Bosque Jequitibá — São Paulo

A Companhia atualmente não divulga guidance. Quando da decisão de seguir com lançamentos, a Administração irá avaliar se as condições macroeconômicas e setoriais estão favoráveis e adequadas para o desenvolvimento de cada empreendimento.



ESTRATÉGIA | AUMENTO DE CAPITAL





Data base: 31 de Dezembro de 2019. VGV com permuta, parte TECNISA.

Terrenos com Compromisso de Venda e Compra assinados, entre Janeiro e Fevereiro de 2020, em processe de *due diligence* e com cláusulas resolutivas.



ESTRATÉGIA | AUMENTO DE CAPITAL

Renegociação de Dívidas

- Pré-pagamento de R\$ 223 milhões em dívidas ao custo 12% aa 1
- ♣ Repactuação de R\$ 132 milhões em dívidas, com redução no custo de 3 p.p.
- Primeira captação de recursos no mercado de capitais pós follow-on, em Dezembro de
 2019, precificada a CDI + 2,30%
- Elevação do rating corporativo pela S&P de 'brA' para 'brAA-', com perspectiva positiva

Melhoria de 55% no resultado financeiro do 4T19 em comparação ao 4T18, representando um benefício de **R\$ 9 milhões** no trimestre







AGENDA

Estratégia

Desempenho Operacional

Desempenho Econômico - Financeiro



Posição Financeira





DESEMPENHO OPERACIONAL

Lançamentos 2019 | Expertise no desenvolvimento de produtos em segmentos diversos

SÃO PAULO

2T19 | Vila Regente Feijó

SÃO PAULO 2T19 | Santo Amaro

SÃO PAULO 2T19 | Santo Amaro

SÃO PAULO

4T19 | Pinheiros









Torres: 1

Unidades: 88

Área privativa média: 165 m²

Preço Médio: R\$ 1,32 Mm

VGV: R\$ 116 Mm

Vendas: 89% 1

% Participação: 20%

Torres: 1 2

Unidades: 150

Área privativa média: 43 m²

\$ Preço Médio: R\$ 220 k

√ VGV: R\$ 33 Mm

Vendas: 67%

% Participação: 20%

Torres: 2

Unidades: 306

Área privativa média: 55 e 71 m²

Preço Médio: R\$ 363 k

VGV: R\$ 111 Mm

Vendas: 76%

% Participação: 20%

Torres: 1

Unidades: 312

Área privativa média: 27 m²

Preço Médio: R\$ 268 k

VGV: R\$ 84 Mm

Vendas: 100% 1

% Participação: 20%



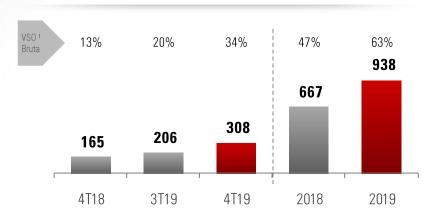
O projeto possui duas torres, tendo sido dividida em duas fases comerciais onde apenas a primeira foi lançada.



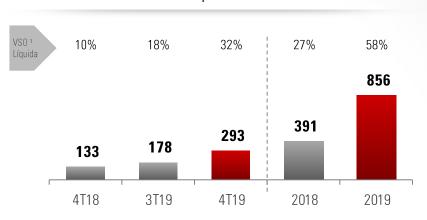
DESEMPENHO OPERACIONAL

Vendas Contratadas - R\$ Milhões

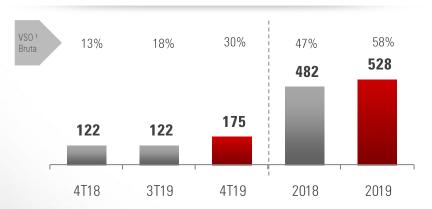
Vendas Brutas - 100%



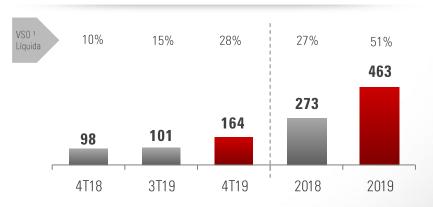
Vendas Líquidas - 100%



Vendas Brutas - % TECNISA



Vendas Líquidas - % TECNISA

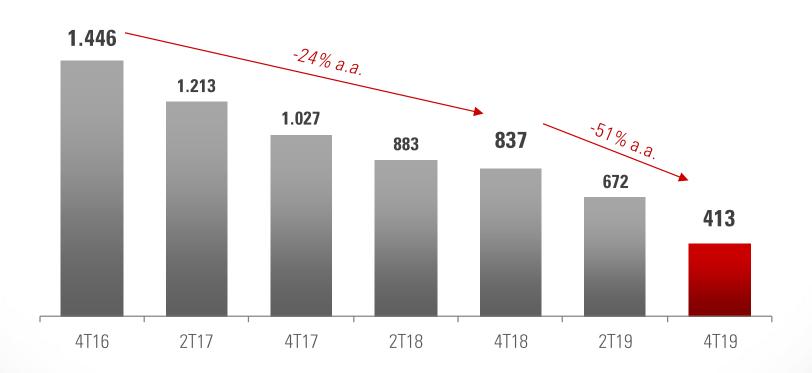


1 VSO – Vendas sobre oferta



Estoque

Aumento da velocidade de realização dos estoques nos últimos 12 meses





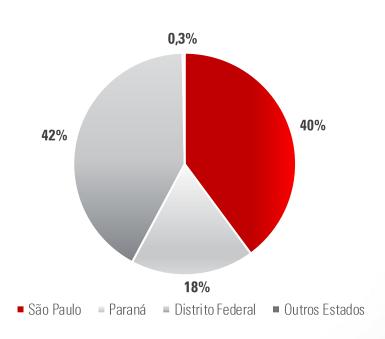
Estoque

Estoque a valor de mercado de R\$ 413 milhões





Distribuição Geográfica

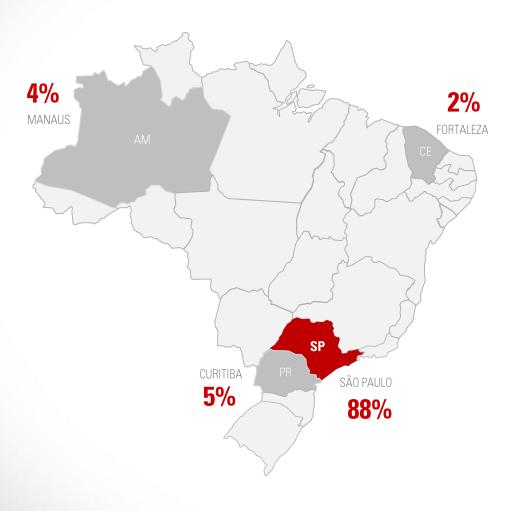




Parcela TECNISA. Data base: 31 de Dezembro de 2019. Não considera unidades em provisão para distrato, com VGV de R\$ 88 milhões.

DESEMPENHO OPERACIONAL

Banco de Terrenos



Landbank atual de R\$ 3,9 bilhões

- 75% da carteira de terrenos foi adquirida em dinheiro e o saldo via permuta ou estruturas híbridas;
- O projeto Jardim das Perdizes representa R\$2,1 bilhões, parte TECNISA;
- Os ativos localizados em regiões não estratégicas serão monetizados;
- ♠ Em Outubro de 2019, foi adquirido um terreno no bairro da Mooca em São Paulo/SP, com um VGV potencial de R\$ 108 milhões;
- ♣ Entre Janeiro e Fevereiro de 2020 foram contratadas/opcionadas outras 5 áreas que somam um VGV adicional de R\$ 571 milhões.



Parcela TECNISA. Data base: 31 de Dezembro de 2019.

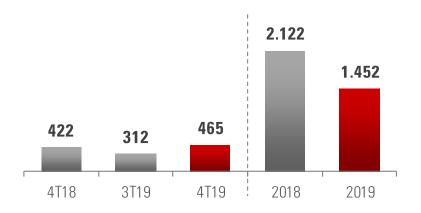
DESEMPENHO OPERACIONAL

Repasse do Financiamento à Instituições Financeiras

Volume Repassado (R\$ Milhões)

79 65 86 4T18 3T19 4T19 2018 2019

Unidades Repassadas





AGENDA

Estratégia



Desempenho Operacional

Desempenho Econômico - Financeiro

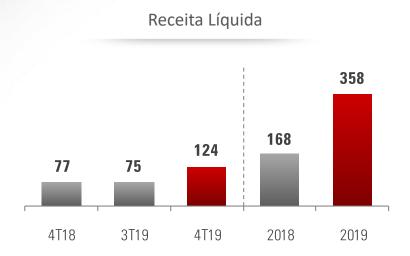
Posição Financeira





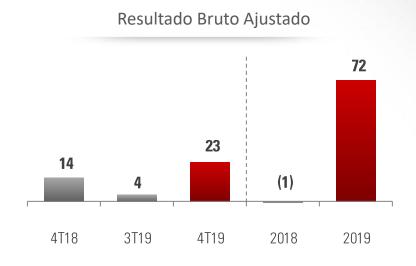
DESEMPENHO ECONÔMICO-FINANCEIRO

R\$ Milhões

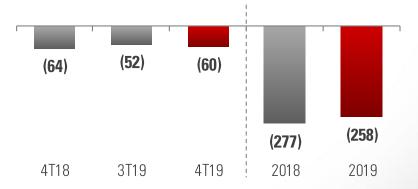




- Impactos extraordinários no trimestre:
 - ✓ Impairment Estoque (Taguá): **R\$ 13 milhões**
 - ✓ Indenizações a clientes: **R\$ 10 milhões**
 - ✓ Provisão para perda com mútuo a parceiros: R\$10 milhões





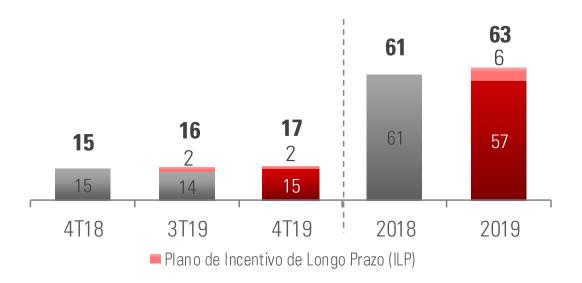




DESEMPENHO ECONÔMICO-FINANCEIRO

R\$ Milhões

Despesas Administrativas ajustadas pela provisão do ILP tiveram redução nominal de 3%, evidenciando o compromisso com a eficiência operacional e a austeridade nos gastos





AGENDA

Estratégia

Desempenho Operacional

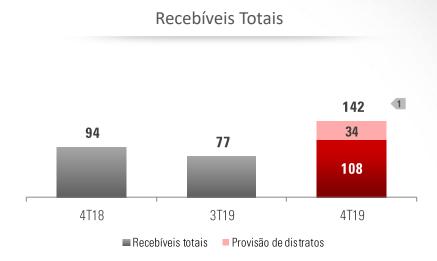
Desempenho Econômico - Financeiro

Posição Financeira

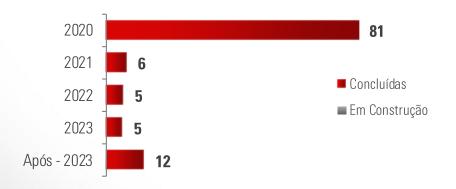


R\$ Milhões





Cronograma de Recebimento



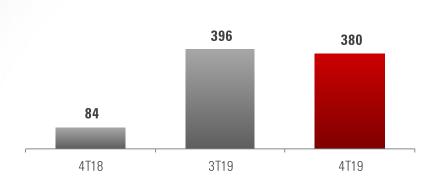
- Aumento de R\$ 40 milhões na carteira de recebíveis desde o 2T19.
- Recebíveis performados: **R\$ 103 milhões** (sem os efeitos do IFRS)



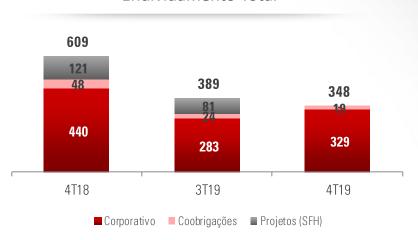
[🕟] Recebíveis Totais somam R\$ 235 milhões sem os efeitos do IFRS 10 e da provisão para distratos (inclui os recebíveis performados).

R\$ Milhões

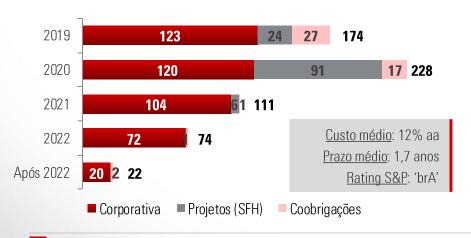




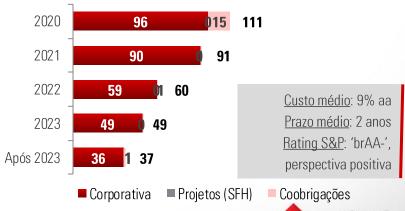
Endividamento Total



Cronograma de Vencimento da Dívida 4T18

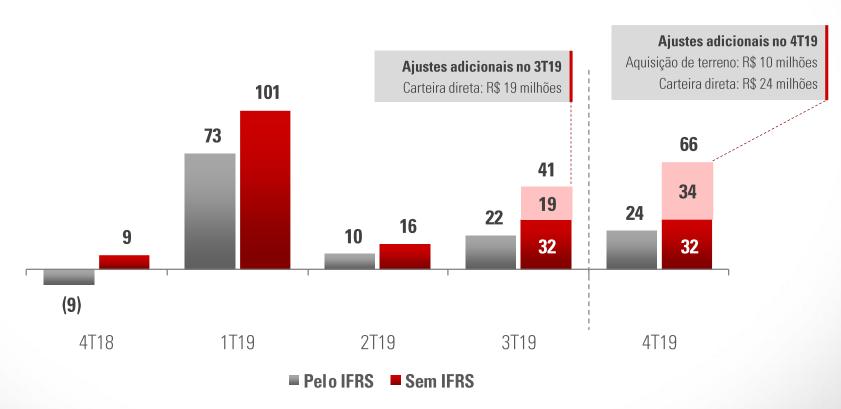


Cronograma de Vencimento da Dívida 4T19



R\$ Milhões

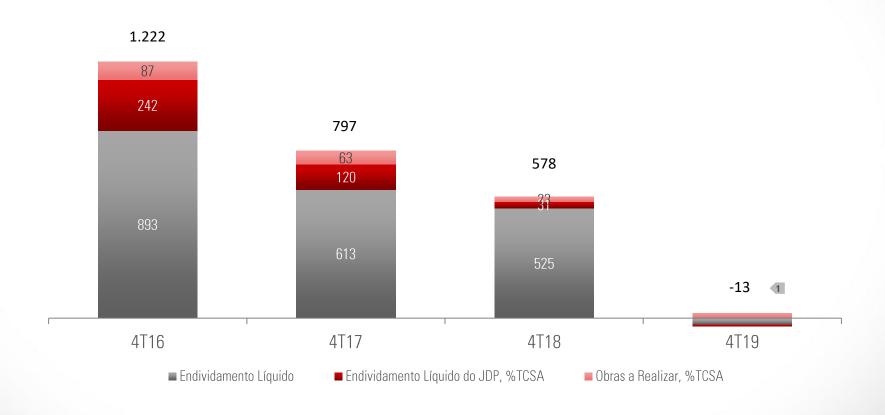
Geração de Caixa Ajustada de **R\$ 181 milhões**, sem os efeitos do IFRS, nos últimos 12 meses





R\$ Milhões

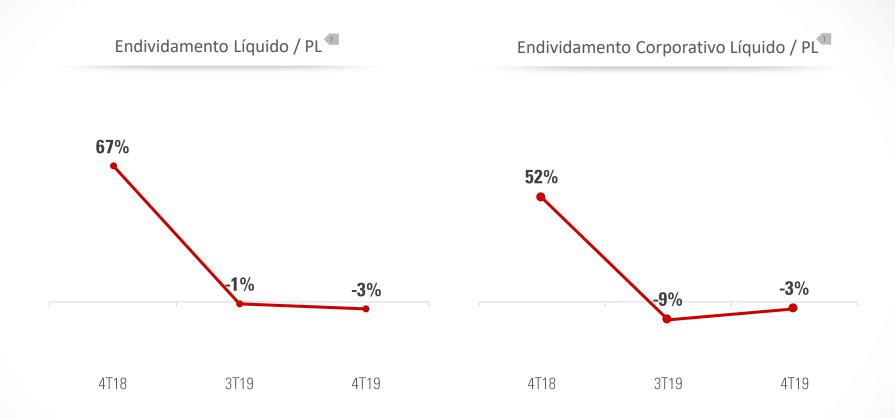
Redução de **R\$ 1,2 bilhão** da Alavancagem Operacional, incluindo JDP, nos últimos 3 anos



De Compreende [i] R\$ 31 milhões de caixa líquido consolidado integralmente, R\$ 7 milhões de caixa líquido no JDP, na participação TECNISA; descontado de [iii] R\$ 25 milhões de obras a realizar, participação TECNISA.



R\$ Milhões







Apresentação dos Resultados 4T19 e 2019

19 de Março de 2020

